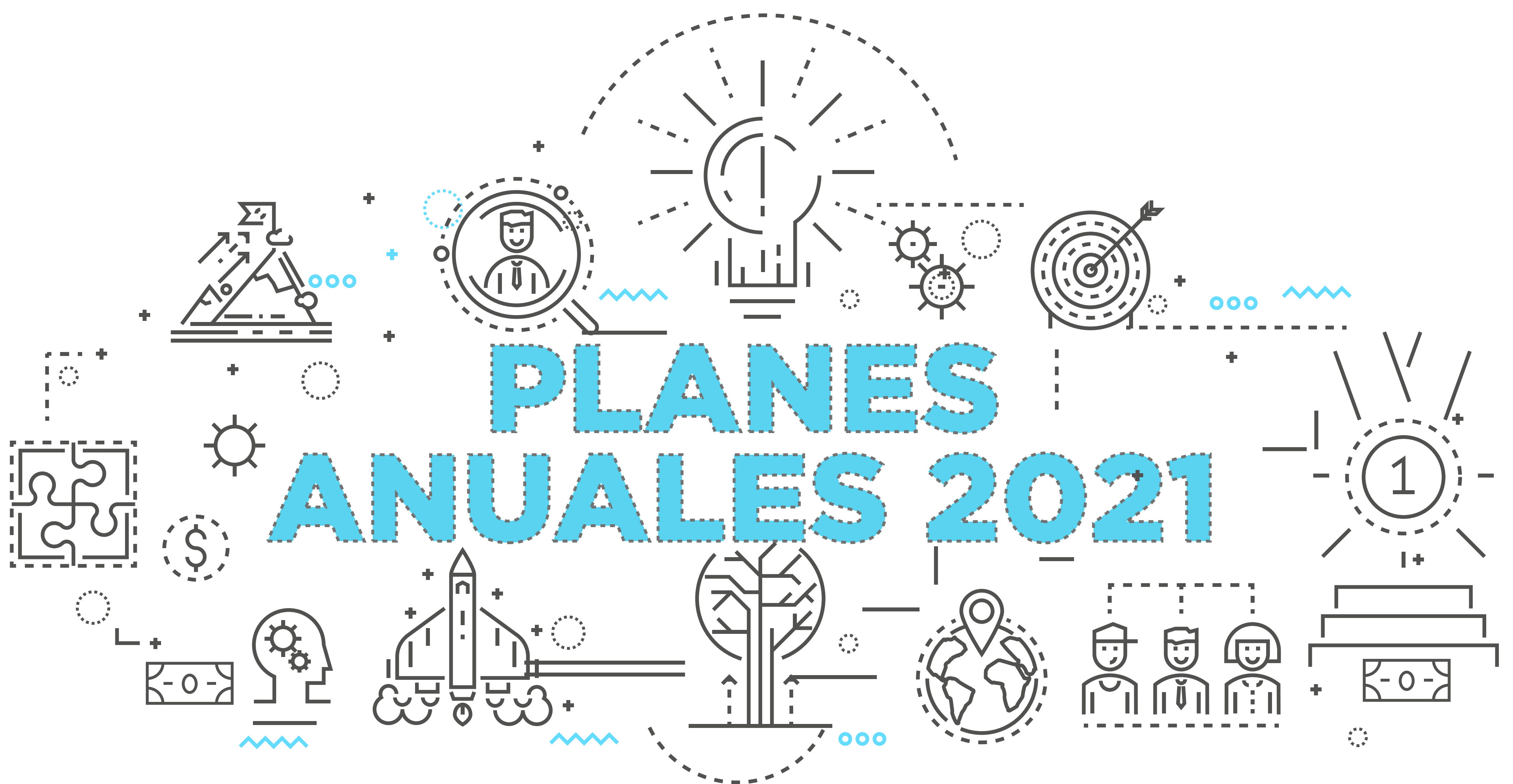




Los planes anuales están diseñados para obtener el mayor retorno sobre inversión (ROI) del presupuesto de capacitación.



FORMACIÓN
FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN



LÍDER

- 250 cupos en todos nuestros eventos digitales bajo las modalidades online.
- 15 cupos en cualquier seminario o taller de nuestra programación académica presencial.
- 5 cupos en cualquier programa o escuela de capacitación de nuestra agenda presencial.
- 1 cupo en Certificaciones Internacionales.
- 1 cupo de eventos especiales.
- 75% de descuento en cupos adicionales para eventos online y presenciales.
- 50% de descuento en cupos adicionales para Certificaciones Internacionales y eventos especiales.
- VIP ACCESS: Inscríbete el mismo día del evento.

~~PVP: \$18.930~~
PAGAS: \$3940,70
AHORRO: \$14.989,30



EMPRESARIAL

- 150 cupos en todos nuestros eventos digitales bajo las modalidades online.
- 10 cupos en cualquier seminario o taller de nuestra programación académica presencial.
- 2 cupos en cualquier programa o escuela de capacitación de nuestra agenda presencial.
- 1 cupo en Certificaciones Internacionales con el 50% de descuento.
- 1 cupo de eventos especiales con el 50% de descuento.
- 50% de descuento en cupos adicionales para eventos online y presenciales.
- 25% de descuento en cupos adicionales para Certificaciones Internacionales y eventos especiales.

~~PVP: \$10.225~~
PAGAS: \$2.502,05
AHORRO: \$7.722,95



PRODUCTIVO

- 50 cupos en todos nuestros eventos digitales bajo las modalidades online.
- 5 cupos en cualquier seminario o taller de nuestra programación académica presencial.
- 1 cupo en cualquier programa o escuela de capacitación de nuestra agenda presencial.
- 1 cupo en Certificaciones Internacionales con el 25% de descuento.
- 1 cupo de eventos especiales con el 25% de descuento.

~~—PVP: \$4.110~~
PAGAS: \$1.090,95
AHORRO: \$3.019,05



EMPREDEDOR

- 10 cupos en todos nuestros eventos digitales bajo las modalidades online.
- 1 cupos en cualquier seminario o taller de nuestra programación académica presencial.
- 1 cupo en cualquier programa o escuela de capacitación de nuestra agenda presencial.
- 1 cupo en Certificaciones Internacionales con el 10% de descuento.
- 1 cupo de eventos especiales con el 10% de descuento.

~~—PVP: \$1.200~~
PAGAS: \$391,75
AHORRO: \$ 808,25

OBSERVACIONES:

1. Certificaciones Internacionales:
 - a. Certificación Internacional en Marketing Inmobiliario.
 - b. Certificación Internacional en Finanzas Inmobiliarias.
 - c. Programa Internacional en Finanzas Avanzadas para el Sector Inmobiliario.
 - d. Certificación Internacional como Especialista en Excel.
2. Eventos Especiales:
 - a. Young Leaders Program, programa para hijos de dueños de empresa.
 - b. Perspectivas 2021 (enero 2021) y Perspectivas 2022 (diciembre 2021).
 - c. Mi Primer Emprendimiento, programa de formación de emprendedores para jóvenes entre los 15 y 25 años.
3. VIP ACCESS: Sujeto a límites de aforo presencial y virtual.
4. Puedes inscribir hasta 10 personas en un mismo evento presencial y hasta 25 en un mismo evento digital.
5. Las inscripciones deben hacerse hasta 48 horas antes de cada evento.
6. La empresa puede hacer uso de los cupos durante los 12 meses que dura al plan contratado.
7. Puedes comprar tu plan en cualquier momento del año. Desde el día en que pagas, corren los 12 meses.
8. Una vez reservado el cupo, la empresa podrá retirar/cambiar al participante hasta 24 horas antes del inicio del curso. Pasado ese tiempo, el cupo constará como usado.
9. Los planes Líder y Empresarial incluyen un estado de cuenta detallado y mensual.
10. Los planes Productivo y Emprendedor incluyen un estado de cuenta detallado y trimestral.
11. Los valores a pagar por el plan son precio de contado y más IVA.
12. Puedes diferirlo hasta 6 meses sin intereses y hasta 12 con intereses con todas las tarjetas de crédito.



ENERO

COMERCIO ELECTRÓNICO 1.0

Conceptos básicos y prácticos para crear tu tienda en línea

Lunes 4 de enero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

PERSPECTIVAS 2021 EVENTO PRESENCIAL

Economía, Comercio y Política

Jueves 7 de enero - 09h00 a 12h00 - 3 horas

¿CÓMO VENDER SERVICIOS?

Habilidades de mercadeo y ventas para empresas de servicio

Jueves 7 y viernes 8 de enero - 18h00 a 21h00 - 6 horas

LIBÉRATE DE LAS DEUDAS

Taller de Finanzas Personales

Sábado 9 de enero - 09h30 a 12h30 - 3 horas

SERVICIO EXCEPCIONAL PARA CLIENTES EXIGENTES

¿Cómo tratar con clientes difíciles?

Lunes 11 de enero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

DE INCOBRABLES A CLIENTES AGRADECIDOS

Taller de estrategias para la recuperación de cartera

Lunes 11 al miércoles 13 de enero - 18h00 a 21h00 - 9 horas

DIME CÓMO ESCRIBES...

Taller de ortografía y redacción para profesionales

Lunes 11 al miércoles 13 de enero - 18h00 a 21h00 - 9 horas

EXCEL APLICADO AL SECTOR CAMARONERO

Taller intensivo lleno de tips y enfocado a la industria

Lunes 11 al viernes 15 de enero - 18h00 a 21h00 - 20 horas

EQ PARA GERENTES

Taller de habilidades emocionales para directivos

Jueves 14 de enero - 09h00 a 11h00 - 3 horas

FEBRERO

COSTEO PARA EMPRENDEDORES

Tips para identificar los costos directos e indirectos de tu emprendimiento

Lunes 1 de febrero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

TEAM BUILDING 1.0

Construcción de Equipos de Alta Productividad

Sábado 6 de febrero - 09h30 a 12h30 - 3 horas

PRESUPUESTOS 1.0

Taller de elaborar preseupuestos sencillos para nuevos emprendimientos

Lunes 8 de febrero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

BUSINESS INTELLIGENCE 1.0

Taller de Inteligencia de Negocios con Excel

Lunes 8 al viernes 12 de febrero - 18h00 a 21h00 - 15 horas

BODEGAS E INVENTARIOS 1.0

Taller de buenas prácticas de almacenamiento, control y clasificación de inventarios

Martes 9 al jueves 11 de febrero - 18h00 a 21h00 - 9 horas

EMPRESAS ÉTICAS EN MERCADOS COMPETITIVOS

Taller para generar valor luchando contra la corrupción

Miércoles 17 al viernes 19 de febrero - 18h00 a 21h00 - 9 horas

SERVICIO AL CLIENTE DE PRIMERA

Excelencia en el trato con clientes y solución efectiva de inconformidades

Sábado 20 de febrero - 09h30 a 12h30 - 3 horas

COBRANZAS 1.0

Taller de Cobranzas Básicas

Sábado, 16 de enero - 09h30 a 12h30 - 3 horas

INTELIGENCIA EMOCIONAL PARA EMPRENDEDORES

Técnicas y herramientas para aprender a manejar emociones y frustraciones

Lunes 18 de enero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

ESCUELA DE SERVICIO AL CLIENTE

Entrenamiento intensivo en técnicas y habilidades del manejo de clientes

Lunes 18 al miércoles 20 y del lunes 25 al miércoles 27 de enero
18h00 a 21h00 - 18 horas

HERRAMIENTAS FINANCIERAS EFECTIVAS ANTE LA CRISIS

¿Cómo obtener el mayor rendimiento de tu flujo en tu negocio?

Jueves 21 de enero - 18h00 a 21h00 - 3 horas

EXCEL 1.0

Taller de Excel Básico

Sábado 23 y 30 de enero - 09h30 a 12h30 - 6 horas

PROSPECCIÓN COMERCIAL 1.0

¿Cómo captar nuevos clientes?

Lunes 25 de enero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL

Especialista en Microsoft Excel

Lunes 25 al viernes 29 de enero y del lunes 1 al viernes 5 de febrero
18h00 a 21h00 - 30 horas

LIDERAZGO EN TIEMPOS COMPLICADOS

¿Cómo dirigir en épocas de crisis?

Jueves 28 de enero - 18h00 a 21h00 - 3 horas

FINANZAS PARA EMPRENDEDORES

Tips para controlar las finanzas en emprendimientos

Lunes 22 de febrero - 17h00 a 20h00 - 3 horas

RETROALIMENTACIÓN PARA DIRECTIVOS

Evaluación y mejora de directivos a través del feedback 360°

Martes 23 de febrero - 18h00 a 21h00 - 3 horas

¿CÓMO LIDERAR JEFES EXIGENTES SIN MORIR EN EL INTENTO?

Taller para el desarrollo de habilidades para manejar jefes complicados

Miércoles 24 de febrero - 18h00 a 21h00 - 3 horas

SALES BOOTCAMP

Escuela de Ventas

Lunes 22 al viernes 26 de febrero - 18h00 a 21h00 - 15 horas

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL EVENTO PRESENCIAL

Marketing Inmobiliario

Miércoles 24 al viernes 26 de febrero - 09h00 a 18h00 - 24 horas

DESESTRÉSATE

¿Cómo tratar y prevenir el estrés para mejorar tu calidad de vida?

Sábado 27 de febrero - 09h30 a 12h30 - 3 horas

MARZO

INVERSIÓN EFICIENTE

Tips para sacarle el jugo a la inversión inicial de tu emprendimiento

Lunes 1 de marzo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

LIDÉRATE Y LIDERA

Aprende a dominarte para potenciar tu liderazgo

Sábado 6 de marzo - 09h30 a 12h30 - 3 horas

ACCOUNTING BOOTCAMP

Programa de Formación en Contabilidad

Lunes 8 al viernes 12 de marzo - 18h00 a 21h00 - 15 horas

MARKETING DIGITAL PARA EMPRENDEDORES

Taller de aprender a sacarle el jugo a la redes sociales

Lunes 8 de marzo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

¿TE REÚNES O TRABAJAS?

Taller para el manejo de reuniones operativas eficientes

Martes 9 de marzo - 18h00 a 21h00 - 3 horas

TALLER DE TABLAS DINÁMICAS

Diseña, edita y usa tablas dinámicas en Excel como un experto

Miércoles 10 y jueves 11 de marzo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

CONTABILIDAD 1.0

Taller de Contabilidad Básica

Sábado 13, 20 y 27 de marzo - 09h30 a 12h30 - 9 horas

BUSINESS INTELLIGENCE 2.0

Taller de análisis de datos con Power BI

Lunes 15 al viernes 19 de marzo - 18h00 a 21h00 - 20 horas

FINANZAS BÁSICAS PARA DECISIONES POTENTES

Taller de análisis financiero básico para la toma de decisiones

Lunes 15 al miércoles 17 de marzo - 18h00 a 21h00 - 9 horas

LEGISLACIÓN PARA EMPRENDEDORES

Taller intensivo con tips para evitar caer en situaciones complicadas

Lunes 15 de marzo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

LA LEY ES LA LEY

Taller de Actualización en Derecho Laboral

Jueves 18 y viernes 19 de marzo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

MANEJO DE INVENTARIOS PARA EMPRENDEDORES

Taller para evitar pérdidas de stock y maximizar tu superávit

Lunes 22 de marzo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL EVENTO PRESENCIAL

Finanzas Inmobiliarias

miércoles 24 al viernes 26 de marzo - 09h00 a 18h00 - 24 horas

NEGOCIACIÓN 1.0

Taller de negociación básica

Lunes 29 de marzo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

MÁS POR MENOS

Técnicas para optimizar la gestión de compras

Lunes 29 y martes 30 de marzo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

ABRIL

TEAM BUILDING 1.0

Construcción de Equipos de Alta Productividad

Lunes 5 de abril - 17h00 a 20h00 - 3 horas

COMERCIO ELECTRÓNICO 1.0

Conceptos básicos y prácticos para crear tu tienda en línea

Lunes 5 de abril - 18h00 a 21h00 - 3 horas

CONTABILIDAD PARA NO CONTABLES

Introducción a la contabilidad para profesionales

Martes 6 al jueves 8 de abril - 18h00 a 21h00 - 12 horas

TRIBUTOS E IMPUESTOS

Taller básico sobre declaraciones y trámites para evitar multas

Sábado 10 y 17 de abril - 09h30 a 12h30 - 6 horas

VENTAS 1.0

Taller de Habilidades Comerciales Básicas

Lunes 12 y 19 de abril - 17h00 a 20h00 - 6 horas

EXCEL APLICADO AL SECTOR CAMARONERO

Taller intensivo lleno de tips y enfocado a la industria

Lunes 12 al viernes 16 de abril - 18h00 a 22h00 - 20 horas

PROGRAMA INTERNACIONAL EVENTO PRESENCIAL

Finanzas avanzadas para el sector inmobiliario

Miércoles 14 al viernes 16 de abril - 09h00 a 18h00 - 24 horas

DE JEFE A LÍDER

Taller de Coaching Directivo

Lunes 19 y martes 20 de abril - 18h00 a 21h00 - 6 horas

NEGOCIACIÓN COMERCIAL 1.0

Taller de negociación básica con enfoque en ventas

Miércoles 21 y jueves 22 de abril - 18h00 a 21h00 - 6 horas

REDACCIÓN 1.0

Taller intensivo de redacción, ortografía y gramática

Sábado 24 de abril - 09h30 a 12h30 - 3 horas

COBRANZAS 1.0

Taller de Cobranzas Básicas

Lunes 26 de abril - 17h00 a 20h00 - 3 horas

SMART BUDGETS

Diseño de presupuestos para micropresas rentables

Lunes 26 de abril - 18h00 a 21h00 - 18 horas

ULTIMATE LEADERSHIP

Taller de Liderazgo Transformacional

Martes 27 de abril - 18h00 a 21h00 - 3 horas

PSICOLOGÍA DEL CONSUMIDOR 1.0

Taller básico para entender cómo piensan tus clientes

Miércoles 28 de abril - 18h00 a 21h00 - 3 horas



MAYO

LIDÉRATE Y LIDERA

Aprende a dominarte para potenciar tu liderazgo
Lunes 3 de mayo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

MARKETING DIGITAL PARA EMPRENDEDORES

Taller de aprender a sacarle el jugo a la redes sociales
Sábado 8 de mayo - 09h30 a 12h30 - 3 horas

DESESTRÉSATE

¿Cómo tratar y prevenir el estrés para mejorar tu calidad de vida?
Lunes 10 de mayo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

PROGRAMA DE CRÉDITOS Y COBRANZAS

Herramientas, técnicas y tips para el manejo eficiente de créditos y cobranzas
Lunes 10 al viernes 14 de mayo - 18h00 a 21h00 - 15 horas

PROGRAMA DE GESTIÓN LOGÍSTICA INTEGRAL

Herramientas y criterios logísticos para una cadena de abastecimiento óptima
Lunes 10 al miércoles 12 y del lunes 17 al miércoles 19 de mayo 18h00 a 21h00 - 24 horas

OPERACIÓN BAJO CONTROL

Taller para aprender herramientas de control y seguimiento de equipos operativos
Jueves 13 y viernes 14 de mayo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

MANEJO DE INVENTARIOS PARA EMPRENDEDORES

Taller para para evitar pérdidas de stock y maximizar tu superávit
Sábado 15 de mayo - 09h30 a 12h30 - 3 horas

M/X 1.0

Taller Básico de Comercio Exterior
Lunes 17 de mayo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

YOUNG LEADERS PROGRAM EVENTO PRESENCIAL

Programa para futuros empresarios
**Lunes 10 al jueves 13 y del lunes 17 al jueves 20 de mayo
Lunes 7 al jueves 11 y del lunes 14 al jueves 17 de junio
18h00 a 21h00 - 48 horas**

LAS 3P DE LAS VENTAS

Taller de planeación, proyección y prospección en ventas
Jueves 20 y viernes 21 de mayo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

HUMAN RESOURCES 1.0

Taller de dirección estratégica de los recursos humanos
Martes 25 y miércoles 26 de mayo - 18h00 a 21h00 - 6 horas

FINANZAS PARA NO FINANCIEROS

Introducción a las finanzas para profesionales
Jueves 27 y viernes 28 de mayo - 18h00 a 21h00 - 18 horas

NEGOCIACIÓN 1.0

Taller de negociación básica
Sábado 29 de mayo - 09h30 a 12h30 - 3 horas

PUBLICIDAD 1.0

Herramientas básicas de planeación estratégica publicitaria
Lunes 31 de mayo - 17h00 a 20h00 - 3 horas

JUNIO

M/X 1.0

Taller Básico de Comercio Exterior
Sábado 5 de junio - 09h30 a 12h30 - 3 horas

REDACCIÓN 1.0

Taller intensivo de redacción, ortografía y gramática
Lunes 7 de junio - 17h00 a 20h00 - 3 horas

EXPERTO EN TRIBUTACIÓN

Programa de Actualización Tributaria
Lunes 7 al viernes 11 de junio - 18h00 a 21h00 - 15 horas

LEGISLACIÓN PARA EMPRENDEDORES

Taller intensivo con tips para evitar caer en situaciones complicadas
Sábado 12 de junio - 09h30 a 12h30 - 3 horas

INVERSIÓN EFICIENTE

Tips para sacarle el jugo a la inversión inicial de tu emprendimiento
Lunes 14 de junio - 18h00 a 21h00 - 3 horas

TRIBUTOS E IMPUESTOS

Taller básico sobre declaraciones y trámites para evitar multas
Lunes 14 y 21 de junio - 17h00 a 20h00 - 6 horas

INVESTIGACIÓN DE MERCADOS 1.0

Taller básico para entender cómo venderle mejor a tus clientes
Martes 15 de junio - 18h00 a 21h00 - 3 horas

LIDERAZGO PARA MANDOS MEDIOS

Técnicas de influencia y liderazgo inteligente
Miércoles 16 y jueves 17 de junio - 18h00 a 21h00 - 6 horas

VENTAS 1.0

Taller de Habilidades Comerciales Básicas
Sábados 19 y 26 de junio - 09h30 a 12h30 - 6 horas

MANAGEMENT 1.0

Taller de Habilidades Gerenciales Básicas
Lunes 21 y martes 22 de junio - 18h00 a 21h00 - 6 horas

NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES

Taller para la gestión estratégica de compras
Miércoles 23 al viernes 25 de junio - 18h00 a 21h00 - 9 horas

LIBÉRATE DE LAS DEUDAS

Taller de Finanzas Personales
Lunes 28 de junio - 17h00 a 20h00 - 3 horas

MARKETING DIGITAL 1.0

Manejo eficiente de redes sociales y desarrollo de marketing de contenidos
Lunes 28 y martes 29 de junio - 18h00 a 21h00 - 6 horas



FORMACCIÓN

FORMANDO PROFESIONALES DE ACCIÓN